



REFERENZ

Effizientes Flotten- management dank skalierbarer E-Mobili- tätsplattform

REFERENZ

Effizientes Flottenmanagement dank skalierbarer E-Mobilitätsplattform

X-INTEGRATE ermöglicht innovative Geschäftsmodelle im Flottengeschäft durch den Aufbau einer transaktionssicheren und skalierbaren Technologieplattform.

Der Markt für Elektrofahrzeuge wächst stetig – ebenso wie die Anforderungen an die Energieversorgung und das Flottenmanagement. Für einen führenden Mineralölkonzern stellte sich die Frage: Wie können wir diesen Wandel aktiv gestalten? Die Antwort: Neue Geschäftsmodelle, die die gesamte Wertschöpfungskette im Energiesektor neu definieren und effizienter machen.

Anforderung an die Transformation des Flottenmanagements

X-INTEGRATE wurde vor einigen Jahren damit beauftragt, den als E-Mobility Service Provider (EMSP) agierenden Konzern zu beraten. Ziel war es, dessen Geschäfts- und IT-Prozesse über eine E-Mobilitätsplattform zu steuern. Mehr noch: Nicht nur Public und Private Charging Services mit vielen neuen Produkten und Dienstleistungen sollten möglich sein, sondern auch eine optimierte Ladeinfrastruktur für E-Fahrzeugflotten. Insgesamt 50 Geschäftsprozesse im Electric-Vehicle-Geschäft wickelt der Mineralölkonzern darüber ab.

Die Ausgangssituation verdeutlicht die enormen Herausforderungen, die mit dem Umstieg auf Elektromobilität im Flottenmanagement verbunden sind.

X-INTEGRATE stand vor der Aufgabe, die bestehenden Geschäftsmodelle des Unternehmens zu erweitern. Zudem sollten die Abwicklung von Public, Private und Business Charging optimiert werden, um der steigenden Nachfrage nach Ladeinfrastruktur gerecht zu werden.

Um die Dimension der Entwicklung einer skalierbaren und transaktionssicheren E-Mobilitätsplattform besser zu verstehen, muss man wissen, dass der Mineralölkonzern global agiert und Mobilitätsprodukte und -dienstleistungen für Großflotten mit bis zu 200.000 Fahrzeugen anbietet. Er stellt Tank- und Ladekarten bereit, wickelt maut- und fahrzeugbezogene Dienstleistungen ab und ermöglicht sämtliche damit verbundenen Transaktionen (z.B. Abrechnungen). Auch die Anbindung von mehr als 500 Charge Point Operatoren (CPOs) wie Stadtwerken, Energieversorgern oder privaten Anbietern in ganz Europa musste tief in die Infrastruktur und Geschäftsprozesse integriert werden.



„Bislang kocht noch jeder technisch sein eigenes Süppchen. Aggregatoren, CPOs und EMSP haben zum Teil massive Probleme, ihre IT-Architekturen aufeinander abzustimmen. Es gibt Schnittstellen-Aussetzer und Schwachstellen bei der Datenqualität.“

Matthias Bauer
CTO
X-INTEGRATE



Lösung für agile Strategieentwicklung und sichere Zahlungsabwicklung

X-INTEGRATE übernahm die vollständige Strategieentwicklung für die Business-Modellierung, unterstützte die Prozessmodellierung und entwarf die IT-Architektur der Plattform. Mit der Einführung eines Scaled Agile Frameworks (SAFe) hat der Kölner Digitalisierungsspezialist eine agile Projektstruktur geschaffen, die es ermöglicht, flexibel auf Marktveränderungen und neue Anforderungen zu reagieren. Gemeinsam mit dem Kunden setzte X-INTEGRATE die Anforderungen der verschiedenen Ladestationen und die Einbindung von über 400.000 Ladepunkten in ganz Europa um.

Ein zentraler Fokus lag auf der Integration von Managed Services, die eine automatisierte Zahlungsabwicklung und Rückerstattungsprozesse auf einer transaktionssicheren Plattform sicherstellen. Besonders wichtig war die Einhaltung der BaFin-Regularien, um reibungslose Rückerstattungen zu gewährleisten – auch bei Änderungen der Zahlungsinformationen der Endkunden.

Plattform vereint technische Standards miteinander und schafft Mehrwerte

Dank der strategischen Beratung und der Plattform-Implementierung durch X-INTEGRATE konnte der Mineralölkonzern seine Elektromobilitäts-Services erweitern und neue Geschäftsmodelle realisieren. Der Aufbau einer skalierbaren IT-Infrastruktur und die Anbindung an europaweite Ladepunkte sorgen für eine deutliche Effizienzsteigerung. Die Umsetzung der neuen

Geschäftsmodelle führt zu einer höheren Transparenz in den Abläufen und einer schnellen Anpassung an neue Marktanforderungen.

Als EMSP sichert sich der Konzern zudem zusätzliche Marktanteile im E-Mobility Business, weil er viele CPOs integrieren konnte, um deren Dienste flächendeckend verfügbar zu machen. Im Gegenzug schaffen CPOs Zugang zu ihren Ladestationen über mehr EMSP-Netzwerke – sei es über Apps, Webseiten oder Stationsfinder. Endkunden im Flottenmanagement können damit Ladestationen besser finden.

Und weil X-INTEGRATE die technischen Standards der Branche intensiv beobachtet, kann es diese immer wieder in die Plattform integrieren. Das gewährleistet, dass am Ende der Ladevorgang für den Nutzer möglichst einfach und reibungslos abläuft – von der Identifizierung an der Ladesäule über die Freischaltung des Charge Points bis hin zum Ladevorgang.



KONTAKT

Sprechen Sie mich an

Profitieren Sie von der langjährigen Erfahrung unserer Experten.
Wir freuen uns auf eine Zusammenarbeit mit Ihnen!



Matthias Bauer

CTO

+49 151 17 16 10 90

matthias.bauer@x-integrate.com

www.x-integrate.com

X-INTEGRATE
Manage Your Business Integration